## Use case

Use-case: Salg Id: UC1

Primær aktør: Sælger

Andre interessenter: Køber

Frekvens: 5 – 50 gange dagligt

Pre betingelser: Sælger er logget ind, køber der ønsker at købe en vare/varer

Post betingelser: En vare/varer bliver solgt

Basis succes flow:

1. Sælger scanner vare/varer ind i systemet
2. Systemet viser en liste med vare/varer og deres oplysninger og finder den/dem i lageret og skriver total pris
3. Sælger angiver om hvor meget der bliver betalt
4. Systemet returnerer hvor meget der skal gives tilbage, udskriver kvittering og fjerner varen/varerne fra lageret
5. Sælger afslutter salg

Alternative flows:

1.a

1. Sælger leder i lager efter vare som kunde efterspørg
2. Systemet viser varens lagerstatus
3. Hvis varen ikke er på lager, registreres kundens tlf. nr.

1.b

1. Sælger leder efter vare på lager
2. Systemet returnerer vare
3. Sælger markerer vare til levering
4. Punkt 1 – 3 gentages efter hvor mange forskellige antal varer der ønskes
5. Sælger angiver konto id eller om der skal oprettes midlertidig leveringsadresse

1.b.1

1. Er konto oprettet angiver sælger konto id
2. Systemet returnerer valgt konto og vare/varer
3. Sælger bekræfter valg
4. Systemet udskriver følgeseddel og fjerner varen/varerne fra lageret
5. Sælger afslutter salg

1.b.2

1. Skal der angives leveringsadresse angiver sælger leveringsoplysninger
2. Systemet returnerer valgte leveringsoplysninger, varer og slutpris
3. Sælger angiver om hvor meget der bliver betalt
4. Systemet returnerer hvor meget der skal gives tilbage, udskriver kvittering og fjerner varen/varerne fra lageret
5. Sælger afslutter salg